

Ein bundesweit vertretener Konzern sucht in **Schleswig Holstein** (Region **Kiel, Rendsburg, Schleswig, Lübeck, Itzehoe** und **Nordfriesland**) zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

Bauspar- und Baufinanzierungsspezialist (m/w) **für den Bankenvertrieb** (Handelsvertreter nach §§ 84 ff. HGB)

IHRE AUFGABEN

- Sie sind eigenverantwortlicher Akquisiteur im Produktfeld und führen Kundengespräche in den Räumlichkeiten der Bank oder Zuhause beim Kunden
- Sie sind Spezialist sowie Ansprechpartner für die Bankmitarbeiter der Ihnen zugeordneten Bankfilialen zum Thema Bausparen und auch Bankfinanzierung
- Sie unterstützen die Bankfilialen vor Ort zur Förderung der Zusammenarbeit sowie Betreuung des Bausparbestandes und Ausbau des Kundenbestandes durch Neukundengewinnung
- Sie coachen und begleiten beim „Training on the Job“ vor Ort in den Verkaufsgesprächen
- Sie unterstützen die Bankmitarbeiter (Generalisten) bei Kampagnen der Bank
- Sie verkaufen Cross-Selling-Produkte oder leiten beim Erkennen von Cross-Selling-Signalen an die Berater der Bank über

IHR PROFIL

- Sie haben eine abgeschlossene Berufsausbildung -idealerweise als Bankkauffrau/-mann bzw. eine kaufmännische Ausbildung
- Sie haben mindestens 2 Jahre Berufserfahrung im Vertrieb von Bausparprodukten
- Sie sind kompetent in den Bereichen Bausparen und Baufinanzierung. Idealerweise haben Sie Erfahrung in der Planung und Umsetzung von Vertriebsmaßnahmen im zugeordneten Kunden- und Vertragsbestand
- Unsere Kunden profitieren von Ihrer professionellen und lösungsorientierten Beratung
- Sie verfügen über eine flexible, selbständige Arbeitsweise, setzen bei Ihren Aufgaben Prioritäten und sind organisationsstark

ANGEBOT

Es wartet eine anspruchsvolle Aufgabe in einem bundesweit vertretenen Konzern mit einem sehr interessanten Gesamtpaket auf Sie: Hohes Kundenpotential, durchdachte Produktpalette, spannende Kooperationen, individuelles Karrieresystem.

INTERESSIERT?

Dann nehmen Sie Kontakt zu uns auf

Kontakt:
02262/ 6928 -70
mail@bankrecruit.de